**SK c&c**

**기업 및 사업소개**

IT 아웃소싱, 시스템통합, 산업별 솔루션, Smart IT/ICT 서비스 제공.

비전 : Creative ICT Factory  
- IT/ICT 전 영역에서의 다양한 융합을 통한 “Creative Business Model”로 시장을 선도.  
- 산업에 대한 Insight와 ICT 기술을 토대로 고객의 Value를 지속적으로 창출.  
- 구성원 모두의 창의성이 자유롭게 발현될 수 있도록 “ICT를 통한 꿈의 실현 공간”을 지향.

**직무분석 (Business Analyst)**

산업 및 고객 분석을 통하여 사업기회를 발굴하고 추진하며, RFP작성 지원, 사업기회 평가, 제안 전략 수립 및 제안 품질 등에 대한 업무를 지원. Cost Model을 활용하여 프로젝트의 손익을 분석하고 제안서 작성 및 제안 Presentation을 지원합니다.

* 영업과 관련된 정보수집과 유지에 필요한 계획 및 실행 활동을 수행하고, 수집된 정보를 분석/활용하여 의미 있는 결과를 도출.
* 발굴된 사업기회를 바탕으로 사전제안 방안을 수립하고, 제안인력 및 예산을 확보하여 사전 제안을 함.
* 당사 서비스를 구성하고 있는 세부서비스와 제품의 Life Cycle 및 방법론을 이해하고 이를 사업에 활용.
* 고객의 Biz 및 요구사항을 분석하여 대안을 구축하고 회사의 제안 전략을 구체적을 수립.
* 문제의 핵심원인을 해결하기 위한 효과적인 방안을 제시함으로써 고객을 리드.
* 정해진 프로세스를 이용하여 프로젝트 기획에서 종료까지 납기/Quality/비용을 관리.

필요역량

* 영업기획/사전영업 : 영업 정보 수집/분석 능력, 신규 Biz 발굴 및 사업화 능력, 사전 제안 능력, 제품/Service Life Cycle 및 방법론 활용
* 제안/입찰/계약 : 제안 전략 수립 능력, Cost Modeling 능력, 위기 대처 능력, 솔루션 리딩 능력, 제안 능력, 발표 능력.
* 사후 관리 : 위기 관리 능력, Vendor Management, Evalutation Skill.